



Huset i Silkeborg leverer strøm til beboerne via solceller monteret på carporten. FOTO: PR

»Solceller er næsten det samme som en Porsche«

Henrik Dissing får dækket langt størstedelen af sit elforbrug af solceller. Det eneste, han fortryder, er, at han ikke har sat flere af dem op.

MAZ PLECHINGER

Nuvel, målestoksforholdet skal være på plads: Der er ikke tale om scener, som når Joakim von And i gamle Anders And-historier står ved sin arkaiske børstelegraf og ser fantasillionerne tikke ind i lind strøm. Men konceptet er ret meget det samme.

Når Henrik Dissing går ud i det lille teknikrum ved siden af bryggerset og kigger på sin elmåler, oplever han nemlig ofte det forunderlige, at måleren tikker den rigtige

vej. Så den overskydende el, solcellerne på hans carport producerer, sendes ud på elnettet. Mens der sendes penge ind på Henrik Dissings konto.

»Det er jo ikke noget, man bliver rig af. Men selv om det så kun er et spørgsmål om få kroner, så er det en rar fornemmelse, at det er så aflæseligt. Det kan man f.eks. godt savne ved isolering: jo, det kan aflæses ved, at varmeregningerne ikke er så store som ellers, men her kan man konkret se besparelsen,« siger Henrik Dissing.

Ønskeliste med flere solceller

Da han for små to år siden gik i gang med at bygge huset til ham selv og kæresten, traf de en beslutning. Nemlig at varmeregningen skulle være så lav som muligt. Derfor fik de ikke blot isoleret huset efter alle kunstens regler, men samtidig også placeret godt 10 m² solceller på carporten, og resultatet har været, at varmekonsumet i

Fortsættes >



Der er også valgt miljørigtige løsninger i indretningen bl.a. via energibesparende LED-belysning og hårde hvidevarer. FOTO: PR



Henrik Dissing og kæresten kan slappe af med god samvittighed i deres nybyggede lavenergihus i Silkeborg. FOTO: PR



Masser af lysindfald gør huset endnu mere tillokkende og miljøvenligt. FOTO: PR

det 186 m² store hus nu er nede på 2000 kr. om året. Hvilket kun efterlader en enkelt ærgrelse hos Henrik Dissing.

»Set i bakspejlet ville jeg ønske, at jeg havde sparet penge på køkkenet, og i stedet smidt nogle flere penge op på taget. Hvis bare jeg havde brugt 100.000 mere på solceller, så ville jeg have et plushus, der producerede mere, end det forbrugte,« konstaterer han.

Nu kan man selvfølgelig argumentere for, at Henrik Dissing ikke taler ud fra et helt neutralt synspunkt. Foruden sit eget lavenergihus i Silkeborg er han også bygningskonstruktør og indehaver af virksomheden HD Bolig, der rådgiver og opfører netop lavenergibyggeri. Men han er dog ikke helt fanatisk af den grund.

»Jeg kan sagtens forstå, hvorfor man ikke vælger en solcelleløsning. Står man i valget om at have solceller eller børneværelser til alle børnene, giver det nok sig selv. Det skal jo være fornuftigt, og selv om prisen er faldet markant de senere år, så er det jo fortsat en stor investering. Samtidig er det trods alt de færreste, der kan låne uendeligt mange penge i banken, så ofte er det et spørgsmål om prioriteter,« siger han.

Kølig mælk eller kølig investering

»Det kan være, at man er i gang med at bygge sit første hus og i årevis har gået og drømt om Vola-armaturer. Så er solceller nok ret langt nede på prioriteringslisten. Omvendt tænker mine forældre f.eks. meget på vindmøller og solceller, for de er ligeglade med, hvad der står på deres vandhane. For dem er det sjovere at kunne spare nogle penge på forbrug.«

I det hele taget er han mest optaget af de fornuftsmæssige aspekter af at høste solen. Der er ikke meget biodynamisk hippie over Henrik Dissing; han kan bare godt lide at stikke hovedet ind i teknikrummet og se måleren køre baglæns. Mens mælken i køleskabet forbliver kold.

Der findes adskillige årsager til at få installeret solceller, pointerer han. En køkkenmontør i hans bekendtskab havde f.eks. 150.000 kr. stående i banken. Han var træt af, at den lave indlånsrente stort set ikke medførte noget udbytte. I stedet investerede han i et solcelleanlæg. På grund af den høje afregningspris i nettomålerordningen var fortjenesten mange gange højere end i banken, siger Henrik Dissing.

Signalværdi som en Porsche

For ham personligt er der dog også noget andet, der spiller en smule ind. I mange år har solcelleanlæg været betragtet som lidt af en æstetisk festdræber i al dens klodsethed. Både når det ligger på taget, men ikke mindst når det som i Henrik Dissings tilfælde er monteret på et stativ på carporten.

»Jeg kan sagtens forstå, at mange synes, at solcelleanlæg ikke er særligt pæne. Det er de som regel ikke, men dels synes jeg faktisk ikke rigtigt, at man lægger mærke til det på vores hus, og dels så er det heller ikke negativt for mig, hvis man gør,« siger han og forklarer.

»På sin vis er det jo lige som at have en Porsche holdende på sin grund. Forstået på den måde, at det jo sender en form for signal. Egentlig mener jeg ikke, at man behøver gå og reklamere for, at man tænker energirigtigt, men man skal altså heller ikke skamme sig over det. Porsche er jo også begyndt at producere hybridbiler.«

Fortsættes >



Huset med den smukke udsigt sørger for billig strøm til husets beboere.
FOTO: PR

Sætningen får det til at rumstere oppe i hovedet på Henrik Dissing. Om hvornår el-bilerne for alvor kommer til at indtage det danske marked. Indtil videre har hele markedet omkring energirigtighed været forbeholdt de relativt få, men der sker konstant skred – tænk bare på isolerede vinduer – og bygningskonstruktøren ser en trend, der kun fortsætter. Af pragmatiske årsager.

»I forbindelse med mit hus tænker jeg af og til, at solcellerne må være et stort plus, hvis jeg vil sælge huset om f.eks. 10 år: Det er maksimalt isoleret, har lav varmeudgift og anlægget skal ikke skiftes i endnu 15 år. Det må altså betyde en væsentlig højere salgspris end – teoretisk tænkt – naboen, der ikke har gjort noget ved isoleringen, ikke har solceller men til gengæld har et federe køkken, bladguld på væggene eller hvad det skulle være,« konstaterer han.

Hvor går grænsen?

»Hvis der er 10 pct. der i dag vælger solcel-

ler, så vil jeg vædde med, at det er 50 pct. om fem år. Jeg ved, at der sidder rigtig mange derhjemme med regnemaskinen og tjekker, om det kan betale sig.«

Faktum er i hvert fald, at solceller er blevet langt billigere end de tidligere var. Men når prisen kontinuerligt er faldende, kan man måske ligefrem argumentere for, om det ikke vil give bedre mening at vente med anskaffelsen af solcelleanlæg. Også med tanke på at teknologiske landvindinger gennem årene ikke bare har gjort solceller billigere. De er samtidig blevet stadig mere effektive.

»Jeg er helt sikker på, at det bliver stadig billigere og mere effektivt. Omvendt er jeg også sikker på, at elprisen bare stiger og stiger,« ræsonnerer Henrik Dissing.

»Man kan vende det om: Skal man vente med at købe en bil, til den kan køre 50 km på literen, og skal man vente til et komplet solcelleanlæg koster 50.000 kroner? Hvor er grænsen lige præcis? Jeg synes lige så godt, man kan komme i gang, mens solen skinner.«

Henriks hus

Bygningskonstruktør Henrik Dissing byggede sit lavenergihus i 2009.

Han har placeret 10 m² solceller på carporten, hvor solens stråler rammer hyppigst.

Han har desuden valgt gennemgående miljøvenlige løsninger til det 186 m² store hus i form af bl.a. LED-belysning og klimavenlige hårde hvidevarer.